



ο Άκης Αγγελάκης στο



Μετά τη μεγάλη επιτυχία και την εξαιρετικά πολυπληθή προσέλευση και ενδιαφέρον στη Θεσσαλονίκη, τώρα και στην Αθήνα! (www.moneyshow.org)

Δυο πρωτοποριακά σεμινάρια ανάπτυξης πωλησιακών δεξιοτήτων και επιχειρηματικής φιλοσοφίας, με ελεύθερη είσοδο :

Σεμινάριο 1^ο

«Πώς να αντιμετωπίζετε την αβεβαιότητα και να αυξήσετε τις πωλήσεις σας σε περιόδους οικονομικής αστάθειας – Μια νέα φιλοσοφία πωλήσεων σε καιρούς δύσκολους»

Σάββατο 19 Δεκεμβρίου 2009, ώρες 18:00 – 20:00 Ξενοδοχείο Athens Hilton, Αίθουσα «Τερψιχόρη Α».

Σεμινάριο 2^ο

Δεξιότητες (Skills for success) επαγγελματικής επιτυχίας στον 21^ο αιώνα! Όλα όσα δεν θέλουν να ξέρετε ώστε να πουλάτε αποτελεσματικά σε περιόδους έντονης ανασφάλειας & αβεβαιότητας.

Κυριακή 20 Δεκεμβρίου 2009, ώρες 14:00 – 16:00 Ξενοδοχείο Athens Hilton, Αίθουσα «Τερψιχόρη Β».

Θα ακολουθήσει γεύμα τιμής ένεκεν προς όλους τους παρευρισκόμενους.

Μια μοναδική ευκαιρία να συμμετέχετε κι εσείς σε δυο μοναδικά σεμινάρια - εμπειρίες, που έχουν γίνει και εξακολουθούν να γίνονται ανάρπαστα από χιλιάδες πωλητές και επαγγελματίες, λόγω της επίκαιρης και ιδιαίτερα αποτελεσματικής θεματολογίας τους!

Στα δυο διαφορετικά σεμινάρια θα ακούσετε τον κορυφαίο εκπαιδευτή και συγγραφέα 17 βιβλίων και ιδιαίτερα του best seller «Μικρά μυστικά για μεγάλες πωλήσεις» (5 επανεκδόσεις σε δυο χρόνια!), να αναλύει με απλά και παραστατικά παραδείγματα τη νέα φιλοσοφία πωλήσεων που χρειάζεται να έχει κάθε επαγγελματίας ώστε να επιβιώσει νικηφόρα και να αυξήσει θεαματικά τις πωλήσεις και τα παραγωγικά του αποτελέσματα. Η θεματολογία είναι μεστή σε ιδέες, νοήματα και στρατηγικές με αποτελέσματα που δεν θα τα πιστεύετε και που σίγουρα, θα αυξήσουν τις πωλήσεις και την ψυχολογία σας άμεσα και κατακόρυφα!

Δυο μοναδικές εκπαιδευτικές εμπειρίες που θα σας βοηθήσουν, εμπνεύσουν, γοητεύσουν και παρακινήσουν για να κάνετε μεγάλες και δραστικές αλλαγές στην επαγγελματική σας σταδιοδρομία και προσωπική ζωή. Εμπειρίες που αφυπνίζουν και ανατρέπουν όλα τα μέχρι τώρα δεδομένα στο χώρο της πωλησιακής εκπαίδευσης!

Η συμμετοχή σας στα σεμινάρια δεν θα είναι μια «κοινή» εμπειρία. Θα πάρετε μαζί σας ένα απόσπασμα πρακτικής και εύκολης στη χρήση γνώσης που χρησιμοποιείται από τους λίγους. Εκείνους που ανήκουν στην ελίτ του 5% των πραγματικά επιτυχημένων πωλητών. Κι αυτός είναι ο λόγος που δεν συμφέρει να γίνετε κι εσείς γνώστες και χρήστες αυτής της γνώσης. Θα αποκομίσετε εκπαιδευτικό υλικό πλήρες από εφαρμόσιμες και ιδιαίτερα φιλοσοφημένες πρακτικές και τεχνικές που κυριολεκτικά ανατρέπουν όλα όσα οι μετρίοιτες μέχρι σήμερα ισχυρίζονται!

Η δική μας εγγύηση είναι ότι με τη λήξη των σεμιναρίων, θα πάρετε μαζί σας δεκάδες ιδέες και λύσεις που θα σας βοηθήσουν να δυναμώσετε την πωλησιακή σας αυτοπεποίθηση και να διαμορφώσετε μια νέα στρατηγική ώστε να επιτύχετε τα αποτελέσματα που επιθυμείτε και να υλοποιήσετε όλους τους παραγωγικούς και επαγγελματικούς σας στόχους.

Με την ευγενική υποστήριξη και χορηγία :

INTERAMERICAN

DURO STICK

Rakson

FORUM

WILO
Pumpen-Intelligence

optimum
TEΧΝΟΛΟΓΙΕΣ ΠΑΡΑΡΡΟΠΙΚΗΣ

BRITISH HELLENIC
Chamber of
COMMERCE

Ευρωπαϊκό Σύστημα Αξιοπιστίας
EURO DOMICA
Εργα Σωστή!

IONIOS BROTHERS A.E.
ΧΡΗΜΑΤΟΟΙΚΟΝΟΜΙΚΕΣ - ΑΣΦΑΛΙΣΤΙΚΕΣ & ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΕΣ ΥΠΗΡΕΣΙΕΣ

Specisoft

DINAMIKI EPE
CONSULTANTS - AUDITORS